



S//T

# Simon TAILPIED

Ingénieur d'affaires en informatique

## CONTACT

**ADRESSE**  
49 avenue Fanning Lafontaine  
33600 PESSAC

**TELEPHONE**  
+33 (0)6 17 33 43 28

**ADRESSE E-MAIL**  
simontailpied@gmail.com

## SOCIAL

**SITE WEB**  
<https://simontailpied.ovh>

**LINKEDIN**  
<https://fr.linkedin.com/in/simon-tailpied-a1b33080>

## LANGUES

FRANCAIS ●●●●●●●●

ANGLAIS ●●●●●○○○

ESPAGNOL ●●●○○○○○

## INTÉRÊT



## PROFIL

👤 Bonjour! Passionné par les nouvelles technologies, j'évolue dans cet univers depuis 5 ans en tant qu'attaché commercial. J'habite actuellement à Bordeaux et j'aime beaucoup voyager. J'ai eu l'occasion d'aller aux Etats-Unis, en Indonésie, à Madagascar... Durant ma carrière, je suis intervenu au sein de différentes missions : avant-vente, communication, marketing opérationnel et bien entendu en négociation commerciale 🏢

## EXPERIENCE

- 2013 - 2018 **WATSOFT DISTRIBUTION**  
CDI  
Responsable produit à Bordeaux: Développement du chiffre d'affaires de différents logiciels auprès d'un réseau de revendeurs, acquisition d'une expertise technique et réalisation de démonstrations, accompagnement avant-vente, représentation de marques durant des événements, rédaction d'articles sur le blog de l'entreprise et animation de séminaires web.
- 2012 **ASIACTION**  
STAGE  
Assistant commercial à Caen: Entreprise faisant du sourcing, appréhension des besoins des clients et transmission auprès de l'équipe situé à Guangzhou (Chine). Campagne de phoning pour développer la notoriété de l'entreprise.
- 2011 **MAISON PERFORMANCES**  
STAGE  
Assistant marketing à Caen: Développement de la notoriété du constructeur de maison à ossature métallique. Création de prospectus à destination des mairies.

## FORMATION

- 2013 - 2014 **Licence professionnelle chargé d'affaires en Informatique**  
IUT Bordeaux Montesquieu: Systèmes et réseaux, simulation de gestion, conduite de projets, cahier des charges.
- 2012 - 2013 **Licence Economie et Gestion – 2ème année**  
Université de Caen: Analyse financière, mathématiques appliquées à l'économie, statistiques inférentielles, micro/macroéconomie.
- 2010 - 2012 **DUT Techniques de Commercialisation**  
IUT de Caen: Organisation de l'entreprise, marketing opérationnel et stratégique, droit commercial, négociation vente achat.